

SMEUP vince la sfida della modernizzazione

SMEUP

Industry: Servizi IT

Location: Erbusco, Brescia, Italia

Website: www.smeup.com

Prodotti:

- [Nutanix Cloud Infrastructure \(NCI\)](#)
- [Nutanix Cloud Platform \(NCP\)](#)

Soluzioni:

- [Applicazioni business-critical](#)
- [Hybrid Multicloud](#)

Ready to get Hands-On?

Take a Test Drive

SMEUP sceglie il software Nutanix per orchestrare le risorse utilizzate nell'erogazione dei servizi gestiti e per prepararsi alla modernizzazione delle applicazioni.

Overview

Con 23 sedi sul territorio italiano, più di 700 collaboratori e quasi 100 milioni di fatturato, SMEUP si propone come partner ideale per le aziende che vogliono essere accompagnate nel percorso della digital transformation. Oggi l'organizzazione opera in quattro diverse aree di business: quella del software per PMI e grandi imprese, quella che riguarda più specificamente la soluzione SAP, quella delle infrastrutture, del cloud e della cybersicurezza (servizi gestiti) e infine quella delle piattaforme tecnologiche, su cui girano i software proprietari, rivolte agli ISV.

Key Benefits

Flessibilità e semplicità di gestione

La facilità di implementazione e gestione delle risorse IT consente a SMEUP di

Ottimizzazione dei data center e sostenibilità

La tecnologia Nutanix si è rivelata

Apertura ai microservizi

Con Nutanix, SMEUP può immaginare un futuro di modernizzazione delle

crescere velocemente, “accendendo” nuovi cluster in pochi giorni.

indispensabile per incrementare la densità dei data center, riducendo lo spazio a parità di prestazioni, e al contempo ha facilitato il rispetto dei parametri di sostenibilità energetica.

applicazioni e di maggior focus sulla cura del cliente e delle sue esigenze.

“ Essere competitivi oggi significa essere pronti a rispondere rapidamente ai cambiamenti del mercato. Nutanix ci ha aiutati a essere flessibili e veloci, scaricando a terra la potenza delle migliori tecnologie con affidabilità, continuità e sicurezza.

Dario Vemagi,
Direttore Generale SMEUP S.p.A.

”

La sfida

Nell'ambito di un piano industriale che prevede di arrivare presto a superare la soglia dei 100 milioni di euro di fatturato, SMEUP sta percorrendo principalmente due linee di sviluppo: un presidio più ampio di tutti i settori di mercato (oltre al manifatturiero, il Gruppo sta operando in modo crescente nel mondo del finance e della sanità) e la focalizzazione sul modello As-a-Service, un paradigma che, oltre a offrire una maggiore scalabilità, velocità e flessibilità, riesce a mitigare quello che è il principale problema di aziende utenti e vendor: la carenza di skill. Una sfida affrontata soprattutto da SMEUP ICS.

“Per raggiungere questi obiettivi”, dice Vemagi, “dobbiamo costruire un percorso rapido ed efficace verso i microservizi e la modernizzazione delle applicazioni, ma anche gestire in modo ottimale il problema dello skill gap, un tema che coinvolge anche i nostri clienti e che può essere risolto attraverso la collaborazione sempre più stretta con i nostri partner tecnologici”.

Il gruppo SMEUP, e in particolare la società SMEUP ICS, ha scelto di investire in infrastrutture di partner per supportare la propria offerta SaaS, IaaS e di servizi gestiti. Oggi utilizza due data center certificati tier 4 nel milanese più un sito di disaster recovery in Emilia Romagna.

La soluzione

La tecnologia Nutanix ha fatto il suo ingresso in SMEUP nel lontano 2014. “Per molti anni”, prosegue Vemagi, “abbiamo sfruttato le soluzioni iperconvergenti per costruire la nostra offerta verso i clienti, utilizzando quindi Nutanix con un approccio puramente di rivendita e apprezzando l'efficacia e l'efficienza dei prodotti. Poi abbiamo capito che anche per le nostre infrastrutture dedicate ai servizi gestiti, le soluzioni della multinazionale ci permettevano di ottenere un vantaggio competitivo importante, e le abbiamo portate a bordo, rafforzando ulteriormente la partnership”.

Pionieri dell'offerta a consumo

Proprio per cambiare passo e realizzare le infrastrutture dedicate all'offerta As-a-Service, SMEUP ha adottato soluzioni come Nutanix Cloud Platform Pro e Nutanix Cloud Infrastructure Ultimate, scegliendo la formula a consumo e facendo affidamento su 5 availability zone. SMEUP ha anche acquistato hardware certificato per queste tecnologie, riuscendo a mantenere un Total Cost of Ownership decisamente sostenibile.

I vantaggi

Più flessibilità e più tempo per lo sviluppo

“Conoscevamo già le soluzioni Nutanix”, dice Vemagi, “quindi non ci hanno stupito la velocità e la scalabilità della loro tecnologia e di conseguenza della nostra proposizione nei confronti dei clienti. Nutanix si è rivelata la soluzione più efficace e in linea per lo sviluppo veloce del business, per la flessibilità (è multi-datacenter e multi-zona) e per la semplicità di implementazione e gestione. Giusto per dare qualche cifra, partendo da zero oggi riusciamo a implementare un nuovo cluster con decine di nodi in circa una settimana, mentre prima ci volevano mesi”. Ma i vantaggi non si esauriscono con la flessibilità: nel prossimo futuro SMEUP conta di incrementare del 30% la densità dei data center, venendo incontro anche alle istanze relative alle tematiche ESG, e prevede di risparmiare il 50% del tempo necessario per la gestione delle risorse ICT, che quindi potranno essere destinate allo sviluppo applicativo.

Il Futuro

Obiettivo: triplicare i clienti serviti

Smeup ha in programma di completare la migrazione dei servizi sulla nuova piattaforma ma anche di costruirne di nuovi, grazie alla modernizzazione delle applicazioni e all'adozione di architetture a microservizi, supportate appieno da Nutanix. "I nostri data center", dice Vemagi, "oggi supportano l'offerta di servizi a circa 350 aziende, che sono più o meno il 10% dei nostri attuali clienti di Gruppo. Abbiamo quindi un grande potenziale di crescita. In effetti, i servizi gestiti crescono oggi del 20% anno su anno e noi consideriamo di poter triplicare il numero dei clienti nei prossimi due o tre anni grazie alla velocità e alla flessibilità della tecnologia Nutanix".

Scopri di più su www.nutanix.it

3/25