

ITinSell Software accélère sa croissance avec Nutanix

ITinSell Software

Secteur : services IT

Localisation : Lyon (69)

Site Web : www.itinsell.software

Bénéfices

- Performance et agilité
- Amélioration de la résilience
- Réduction de l'empreinte carbone

Application

- Offre SaaS pour la supply chain

Produits:

- [Nutanix Cloud Infrastructure \(NCI\)](#)
- [Virtualisation AHV](#)

Ready to get Hands-On?

[Take a Test Drive](#)

Pour renforcer la résilience et la disponibilité de ses services tout en réduisant son empreinte environnementale du numérique, ITinsell Software a opté pour la plateforme « tout en un » de Nutanix, combinant gestion des VM et des conteneurs dans un environnement simple à administrer et à faire évoluer.

Éditeur, intégrateur et hébergeur français de solutions logicielles pour la supply chain depuis 2008, ITinSell Software s'est fixé pour objectif d'aider ses clients à optimiser leurs processus logistiques avec une approche innovante, conforme à ses principes durables. Militant pour une logistique éco-responsable, la société a en effet développé son expertise dans l'optimisation des processus de livraison afin de réduire l'empreinte carbone liée au transport du dernier kilomètre. Elle a également intégré à son offre des fonctionnalités pour améliorer le packaging des produits, afin de consommer moins de ressources sur les emballages et optimiser le transport de marchandises.

Le contexte

En plein essor, ITinSell Software a rapidement séduit des clients de renom international tels que L'Oréal, Fnac Darty et Decathlon, tout en poursuivant sa croissance externe pour étoffer son offre. En 2022, elle a notamment fait l'acquisition d'une activité de datacenters

souverain, certifiée ISO 27001 et HDS, consolidant ainsi sa position d'hébergeur de données sécurisées. Cette acquisition a été l'occasion pour ITinSell de découvrir la plateforme Nutanix, adoptée dès 2013 par l'entité rachetée pour son infrastructure de datacenter.

« Nous étions alors en pleine réflexion sur le renouvellement de notre architecture SaaS, socle de notre offre logicielle dédiée à la supply chain » explique Julien Fiette, CEO d'ITinSell. « Cet existant, basé sur un modèle classique trois tiers, montrait de plus en plus ses limites en termes de disponibilité et de résilience. Or, même minime, une interruption de service peut entraîner des répercussions industrielles et économiques majeures chez nos clients. L'expertise et le retour d'expérience des équipes de notre nouvelle acquisition nous ont rapidement convaincus que Nutanix détenait la solution à nos problèmes ».

“ Avec Nutanix, nous sommes en confiance, car nous disposons d'une plateforme évolutive, performante et durable qui nous permettra de relever les défis de croissance tout en restant fidèles à notre engagement écologique. ”

Julien Fiette,
CEO d'ITinSell

La solution

En réalité, ITinSell Software a commencé par une évaluation de ses alternatives, n'excluant aucune hypothèse. Très vite, l'hyperconvergence s'est dégagée comme un facteur clef de simplicité, ainsi que le souligne Julien Fiette : « L'hyperconvergence permet de combiner stockage, calcul et réseau en une seule solution intégrée, facilitant ainsi la gestion des ressources et la maintenance. Nutanix s'est distingué par ses avantages clairs en matière de coût, de scalabilité et de simplification de la gestion des systèmes. Typiquement, la possibilité d'ajuster rapidement les ressources en fonction des besoins d'un simple clic est cruciale pour répondre aux attentes de nos grands comptes, souvent exigeants en termes de performance et de disponibilité ».

Un autre facteur a également pesé dans ce choix. Entreprise engagée en faveur du développement durable, ITinSell Software cherchait aussi un partenaire impliqué dans la réduction de l'empreinte environnementale du numérique. Or, grâce à la consolidation des ressources combinée à l'efficacité énergétique et à la réduction de l'empreinte physique (qui se traduit par des besoins moindres en climatisation notamment), l'hyperconvergence favorise intrinsèquement la mise en œuvre d'infrastructures plus durables. « De plus, la plateforme Nutanix permet de suivre précisément les consommations énergétiques », précise Julien Fiette. « Or, la plupart de nos clients ont désormais besoin de ces métriques pour réaliser leur bilan carbone. En les fournissant nativement, Nutanix simplifie considérablement la tâche de nos opérationnels ».

Et demain ?

ITinSell Software ne pouvant se permettre d'interrompre purement et simplement ses services SaaS, la migration des VM existantes vers la plateforme Nutanix a nécessité une préparation rigoureuse et plusieurs étapes, d'autant que la société a profité de l'occasion pour abandonner son hyperviseur existant au profit d'AHV afin de gagner en coûts et simplicité d'administration. Malgré cette démarche prudente, le transfert a été réalisé en seulement trois mois. « Ce qui est un exploit remarquable compte tenu de l'ampleur et de la complexité du projet », souligne Julien Fiette. « Aujourd'hui, nous sommes tellement convaincus par les avantages de la plateforme Nutanix que nous avons décidé d'aller plus loin avec notre nouvelle entité cloud, notamment dans le domaine du capacity planning et l'exploitation de NKE ».

ITinSell Software prépare pour la fin de l'année une nouvelle version containerisée de son offre logicielle. En déployant Nutanix Kubernetes Engine, la société joue la carte de la rationalisation matérielle mais aussi logicielle, avec une seule plateforme pour piloter à la fois des VM et des conteneurs. Parallèlement, le capacity planning permet à l'entreprise d'anticiper et de gérer la croissance des clusters, s'assurant que les ressources sont alignées avec les besoins des clients et les perspectives commerciales futures. Or, dans ce domaine, ITinSell Software a de grandes ambitions. « Nous prévoyons de doubler la taille de notre infrastructure cloud sur les prochaines années. Avec Nutanix, nous sommes en confiance, car nous disposons d'une plateforme évolutive, performante et durable qui nous permettra de relever les défis de croissance tout en restant fidèles à notre engagement écologique », conclut Julien Fiette.

10/24

NUTANIX

T. 855.NUTANIX (855.688.2649) | F. 408.916.4039
info@nutanix.com | www.nutanix.com | @nutanix

©2025
Nutanix,
Inc. All
Rights
Reserved
| 2

©2025 Nutanix, Inc. All rights reserved. Nutanix, the Nutanix logo and all product and service names mentioned herein are registered trademarks or trademarks of Nutanix, Inc. in the United States and other countries. All other brand names mentioned herein are for identification purposes only and may be the trademarks of their respective