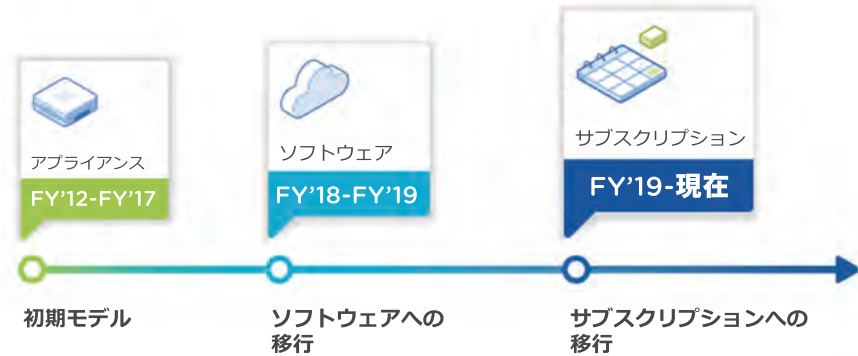
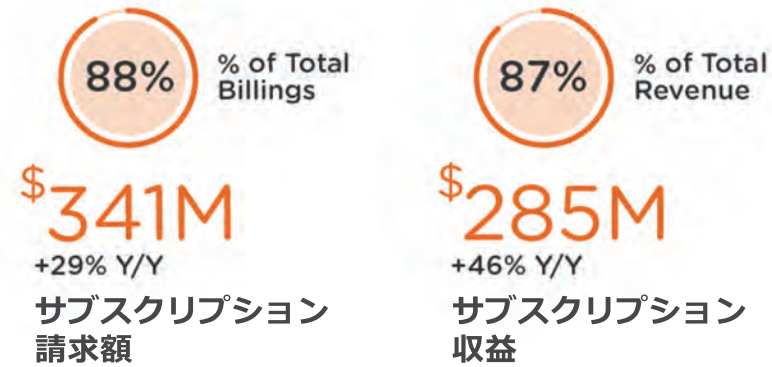


ビジネスモデルジャーニー



Q4サブスクリプションハイライト



GARTNER



リーダー

FORRESTER

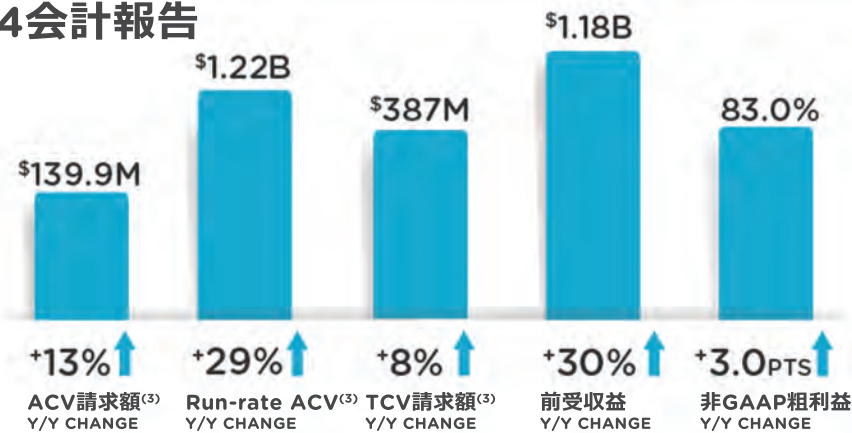


リーダー

ワールドクラスの NPS



Q4会計報告



2020会計年度ハイライト



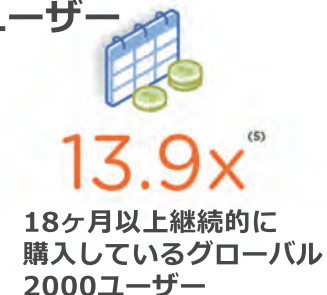
FY20正味伸長率および顧客契約更新率



ユーザー⁽⁴⁾



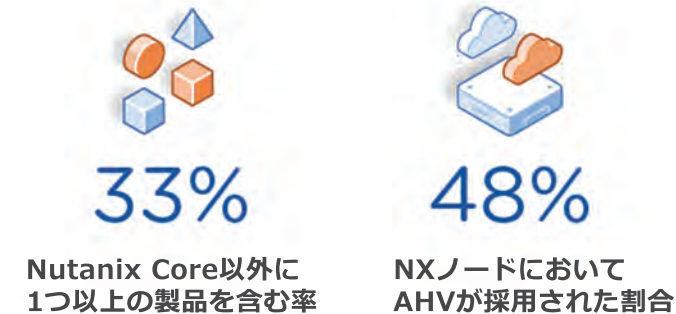
継続的に購入する グローバル2000 ユーザー



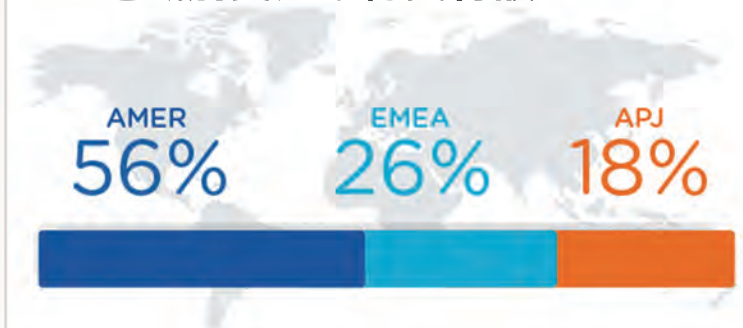
ビッグユーザー



プラットフォームジャーニー⁽⁶⁾



Q4地域別受注の総契約額



(1) GAAPと非GAAPの財務指標と主要な業績指標との照合、および収益と請求額の詳細は、第4四半期および2020会計年度の業績発表内の表に記載しています。ACV請求額またはRun-rate ACVに相当するGAAP指標はありません。

(2) ACV請求額、Run-rate ACV、TCV請求額、総契約額(TCV)、ACVドルベースの正味伸長率、および顧客契約更新率の定義については、第4四半期および2020会計年度の投資家向けプレゼンテーション資料の付録を参照してください。

(3) NutanixのFY19およびFY20の請求額と収益は、サブスクリプションへの継続的な移行による悪影響を受けました。

(4) グローバル2000リストのメンバーは、ForbesのGlobal2000のリストを元に年1回反映しています。グローバル2000の顧客のリピートの購入は、ソフトウェア&サポートの売り上げに基づいています。世界の累積ユーザー数は、当社の記録システム内の特定の顧客アカウントに対する標準的な調整を反映しており、四捨五入しています。

(5) グローバル2000のライフタイム購入数は、18ヶ月以上のお客様に対して、ソフトウェア&サポートのBookingに基づき、ライフタイム総購入金額を最初の購入金額で割った倍数として定義されます。

(6) 直近4四半期の平均に基づいています。