

Waycom mise sur Nutanix pour faciliter la gestion de ses infrastructures et accompagner la transformation IT de ses clients

Le choix de Nutanix pour son offre d'hébergement permet à Waycom de simplifier la gestion de ses infrastructures tout en ouvrant la voie à de nouvelles offres autour des containers, du edge computing, ou encore de l'IoT.

Opérateur, hébergeur et infogéreur, Waycom a été créé en 2000 et compte aujourd'hui plus de 150 collaborateurs. Installée principalement en Île-de-France avec également des agences à Bordeaux, Limoges, au Benelux et au Canada, l'entreprise accompagne aussi bien des clients français qu'internationaux et réalise un chiffre d'affaires de 33 millions d'euros en 2019. Pour répondre à ses besoins et aux besoins de ses clients en matière d'hébergement, Waycom se doit d'adopter des solutions d'architecture performantes et novatrices. «Nos clients disposent pour la plupart de clouds privés et souhaitent de plus en plus s'orienter vers des modèles hybrides, plus sécurisés et multi-sites. Par ailleurs, nous sommes toujours à la recherche de solutions nous permettant de simplifier le management de nos infrastructures pour gagner en agilité et en simplicité», détaille Benjamin Vilagines, Responsable des ventes chez Waycom.

"Quand le cloud public est arrivé, certains de nos clients ont pris du retard sur le sujet. Adopter une solution comme Nutanix, leur permet de rapidement combler ce retard sans avoir à transformer leurs équipes"

– Benjamin Vilagines, Responsable des ventes chez Waycom.

SECTEUR

Services IT

CHALLENGES

- Rationaliser l'infrastructure existante
- Simplifier l'administration
- Étoffer l'offre existante

SOLUTION

Cluster Nutanix sur AHV et piloté par Prism.

BENEFICES

- Simplicité d'administration
- Amélioration des services et enrichissement de l'offre autour des nouvelles technologies.
- Évolutivité de l'infrastructure.

LE PROJET

Pour ces raisons, Waycom a décidé début 2019 de se rapprocher de Nutanix afin de proposer les solutions de l'éditeur aux clients de ses offres d'hébergement. C'était la première incursion de la société dans l'hyperconvergence. Waycom utilisait auparavant des systèmes traditionnels. Avec les premiers clients sur Nutanix, Waycom a pu prendre la mesure de la solution. « Nous avons gagné de notre côté une grande simplicité et plus de souplesse dans la gestion des infrastructures de nos clients. Au niveau des équipes techniques, nous pouvons rationaliser les compétences nécessaires à la maintenance et nous focaliser encore plus sur la valeur ajoutée que recherchent nos clients : l'applicatif. Autre avantage, l'hyperconvergence simplifie la scalabilité en offrant la possibilité d'ajouter des nœuds adaptés au besoin pour augmenter les capacités de stockage ou de compute sans perturber la production », précise Benjamin Vilagines. « Quand le cloud public est arrivé, certains de nos clients ont pris du retard sur le sujet. Adopter une solution comme Nutanix, leur permet de rapidement combler ce retard sans avoir à transformer leurs équipes », déclare Benjamin Vilagines.

SOLUTION

L'architecture des solutions Nutanix facilite la mise en place de plan de reprise et de continuité d'activité (PRA/PCA), chose aujourd'hui de plus en plus recherchée par les clients de Waycom. « Nous avons beaucoup de projets de PRA qui étaient à la fois complexes à mettre en place et à maintenir. Avec Nutanix, la mise en place de ces plateformes est à la fois plus granulaire, plus simple et nettement moins monolithique », résume Benjamin Vilagines. Il espère en outre pouvoir s'appuyer plus largement sur les nouvelles briques logicielles mises en place récemment par Nutanix, comme Karbon, Era, Xi IoT ou Calm.

ET APRES ?

Concernant Karbon, la distribution Kubernetes de Nutanix, Benjamin Vilagines déclare : « Quand nous intégrons des projets Kubernetes, nous devons la plupart du temps faire du sur-mesure, ce qui est à la fois gourmand en ressources et relativement coûteux pour nos clients. Avec Karbon nous pourrions facilement adresser des projets de docker as a service, même sur des très petits périmètres ».

Très présent dans le monde du retail, Waycom est également très impliqué dans la mise en œuvre de solutions pour l'Edge Computing et l'IoT. « Dans le secteur du retail, nous avons souvent à maintenir des infrastructures réparties sur un très grand nombre de sites distants. Être opérateur simplifie bien entendu les choses mais l'apport de solutions comme Robo est également très intéressant pour nous comme pour nos clients. Robo apporte une vision et une gestion centralisée des infra d'extrémité. Cerise sur le gâteau, la solution est également très bien positionnée économiquement face à des modèles legacy ».



T. 855.NUTANIX (855.688.2649) | F. 408.916.4039

info@nutanix.com | www.nutanix.com | [@nutanix](https://twitter.com/nutanix)

© 2019 Nutanix, Inc. All rights reserved. Nutanix, the Nutanix logo and all product and service names mentioned herein are registered trademarks or trademarks of Nutanix, Inc. in the United States and other countries. All other brand names mentioned herein are for identification purposes only and may be the trademarks of their respective holder(s).