

Antenia passe à la vitesse supérieure avec Nutanix

Éditeur d'un ERP en mode SaaS pour le secteur de l'assurance, Antenia vient de basculer l'intégralité des infrastructures de son datacenter sur Nutanix afin de gagner en simplicité d'exploitation et d'administration en plus de pouvoir monter en charge facilement.

Antenia développe depuis plus de 20 ans un véritable savoir-faire dans la digitalisation des processus des assureurs. L'entreprise couvre tout le secteur de l'assurance, depuis les petits courtiers jusqu'aux grands groupes, avec un ERP proposé en mode SaaS, hébergé dans son datacenter près de Lille. Avec un chiffre d'affaires de 4,5 millions d'euros, elle compte actuellement plus de 3000 utilisateurs de sa solution et gère plus de trois millions de contrats. La société emploie environ 60 collaborateurs qui sont majoritairement situés à Lille, une petite partie étant également présente sur Paris.

SECTEUR

Éditeur de logiciel en mode SaaS

CHALLENGES

- Monter en charge
- Simplifier l'administration
- Optimiser le PRA

SOLUTIONS

- Nutanix Acropolis
- Nutanix Prism
- Nutanix AHV

BENEFICES

- Réduction du temps consacré à l'exploitation
- Simplicité d'administration
- Performances multipliées par 3 ou 4
- Rapidité de mise en œuvre du PRA

« L'intégration de la plateforme et la centralisation de l'administration à partir d'une console unique sont tellement réussies qu'un clic suffit, là où il fallait ouvrir plusieurs écrans et cliquer dix fois avec notre ancienne infrastructure »

- Sébastien Cerisier, Responsable Technique d'Antenia

LE PROJET

Antenia propose un service en mode mutualisé ou dédié, sa solution étant alors hébergée sur des serveurs réservés aux clients qui en font la demande. Au total, la société gère plus de 400 VM et, à chaque fois qu'elle remporte un nouvel appel d'offres, elle doit augmenter la capacité de son datacenter en conséquence.

En juin dernier, son infrastructure était à bout de souffle. « Nos serveurs n'étaient pas obsolètes, précise Sébastien Cerisier, Responsable Technique d'Antenia. Mais nous avons atteint le maximum de mémoire que nous pouvions leur octroyer. On s'est alors posé la question d'investir dans de nouveaux serveurs pour monter en charge ou de partir sur une infrastructure complètement nouvelle ». La société choisit pour la seconde option. Séduite par les attraits de l'hyperconvergence, elle se laisse guider par son prestataire historique, JLL, et investit dans une infrastructure Nutanix pour remplacer l'intégralité de son existant, couche de virtualisation comprise avec l'adoption d'AHV.

RESULTATS

« Avec l'hyperconvergence, nous avons la garantie de pouvoir monter en charge beaucoup plus facilement, par simple ajout de nœuds, explique Sébastien Cerisier pour justifier ce choix. Parallèlement, tout devenait beaucoup plus simple, tant du point de vue du déploiement que de l'administration au quotidien. Enfin, le moteur Nutanix est particulièrement puissant. Depuis que nous sommes passés en production sur la nouvelle infrastructure, nous avons divisé notre temps de réponse par trois ou quatre ».

Après une phase d'audit pour dimensionner sa nouvelle infrastructure, Antenia a commencé à migrer ses environnements de tests, de recette et de pré-prod dès fin août 2020. Mi-novembre, elle finalisait la bascule de son environnement de production, l'ensemble étant désormais hébergé sur deux clusters de trois nœuds Nutanix. Très vite, le Responsable Exploitation et Hébergement SaaS a commencé à recueillir les fruits de cette évolution : « Auparavant, il fallait compter au moins 45 minutes pour migrer une grosse VM. Aujourd'hui, en 30 secondes, c'est réglé. De la même façon, là où il fallait 15 minutes pour créer une VM, trois minutes suffisent avec Nutanix. De fait, l'intégration de la plateforme et la centralisation de l'administration à partir d'une console unique sont tellement réussies qu'un clic suffit, là où il fallait ouvrir plusieurs écrans et cliquer dix fois avec notre ancienne infrastructure ».

Parallèlement, Antenia a aussi réduit de moitié l'occupation de ses baies informatiques. « Ce gain de place a des implications financières, souligne Sébastien Cerisier. En réduisant l'occupation, Nutanix nous évite la location de baies supplémentaires qui de plus prennent de la place au sol ».

ET APRES ?

Fort de cette migration réussie, Antenia a investi dans deux clusters de trois nœuds supplémentaires en vue de mettre en place un PRA. « Avec notre ancienne infrastructure, tout était très long, ne serait-ce que parce qu'il fallait programmer l'opération pour chaque environnement. Nous allons gagner beaucoup de temps avec Nutanix et sécuriser le PRA avec des groupes de règles qui s'appliqueront automatiquement à chaque client. Le tout très rapidement en quelques clics », se réjouit d'avance le Responsable Technique d'Antenia.

LE MOT DU PARTENAIRE



« Antenia s'est laissé séduire par notre présentation de la plateforme Nutanix et nous avons été ravis de pouvoir les accompagner sur cette migration tout en effectuant un transfert de compétence qui leur permet aujourd'hui d'être complètement autonomes. Les bénéfices de cette solution offrent aujourd'hui à Antenia une productivité accrue sur la gestion de leur infrastructure, tout en faisant bénéficier leurs clients de performances décuplées ».

- François DALMAZ, Responsable BU Solutions JLL Informatique

NUTANIX
YOUR ENTERPRISE CLOUD

info@nutanix.com | www.nutanix.com | [@nutanix](https://twitter.com/nutanix)

© 2021 Nutanix, Inc. All rights reserved. Nutanix, the Nutanix logo and all product and service names mentioned herein are registered trademarks or trademarks of Nutanix, Inc. in the United States and other countries. All other brand names mentioned herein are for identification purposes only and may be the trademarks of their respective holder(s).