

La tecnología de Nutanix aporta valor al departamento de TI de Grupo Copisa

Grupo Copisa, especializado en la construcción de grandes infraestructuras, ha implementado la tecnología Nutanix para ampliar su capacidad y situarla a la altura de las necesidades de un negocio en expansión. La compañía ha implementado la solución de almacenamiento NX 8035, que ha logrado reducir el trabajo de gestión a mínimos, de modo que los empleados de TI dedican ahora su tiempo a proyectos de valor para el negocio.

INDUSTRIA

Construcción

RETOS

- Cambiar la plataforma tecnológica con nuevas soluciones de almacenamiento y simplificar la gestión de procesos en el Departamento de TI

SOLUCIÓN

- Nutanix NX 8035 - 3 Host y 2 bloques.
- El hardware es nativo de Nutanix, que presta soporte end-to-end al cliente.

RETO

Grupo Copisa, fundado en 1959, desarrolla su actividad en los sectores de la construcción, mantenimiento y concesiones. Su principal foco es la obra civil (carreteras, ferrocarriles, túneles, puentes, etc.), edificación (residencial y terciario), restauración y rehabilitación (integral, histórico-artística) y proyectos industriales en todo tipo de sectores. La compañía, además de en Europa, tiene proyectos activos en América y África.

“La ampliación de nuestra capacidad de almacenamiento en paralelo a un aumento del rendimiento significa para nosotros una gran ventaja. Ahora Nutanix es nuestro core, toda la información está aquí, lo cual se traduce en simplicidad de gestión porque hemos reducido considerablemente el tiempo destinado a procesos”.

- Joan Morató, responsable de Sistemas y Comunicaciones de Grupo Copisa.

Copisa tomó la decisión de estudiar diferentes opciones en el mercado para sustituir una plataforma tecnológica que no estaba cumpliendo con las necesidades de almacenamiento de un grupo en plena expansión. “El crecimiento vegetativo de aplicaciones y sistemas dejó pequeña por

capacidad y rendimiento a nuestra plataforma y tuvimos que afrontar la búsqueda de una nueva”, según palabras de Joan Morató, responsable de Sistemas y Comunicaciones de Grupo Copisa.

En base a los requerimientos de Copisa, el partner de este proyecto, Telefónica Empresas, recomendó la instalación de appliances Nutanix NX 8035, que está funcionando perfectamente tras una implementación ágil y sin ningún impacto para el negocio ni para la plantilla. Joan Morató siempre ha sido partidario de utilizar el hardware del proveedor de almacenamiento, por lo que se completó la implementación del sistema completo de Nutanix (hardware + software). “El proyecto comenzó en marzo de 2019 y se completó rápidamente, en menos de dos meses con la migración de las máquinas incluida, la plataforma realmente estuvo operativa en 10 días una vez que internamente finalizamos los cambios necesarios”, apunta Morató.

SOLUCIÓN

“La ampliación de nuestra capacidad de almacenamiento en paralelo a un aumento del rendimiento significa para nosotros una gran ventaja. Ahora Nutanix es nuestro core, toda la información está aquí, lo cual se traduce en simplicidad de gestión porque hemos reducido considerablemente el tiempo destinado a procesos. No hay color si lo comparamos con lo que teníamos antes”, añade Joan Morató. “Actualmente disponemos de más tiempo para realizar proyectos de valor”.

En otras palabras, Nutanix ha logrado que la gestión de la infraestructura en Copisa sea transparente y que ya no sea necesario un nivel de especialización tan alto como antes para llevar adelante los procesos.

Santi Salom, ejecutivo de cuentas de Telefónica Empresas, remarca: “El proceso de decisión sirvió a Copisa para valorar muy bien el paso que iba a dar. La compañía apostó por una tecnología disruptiva y esto no es fácil, pero las ventajas que se podían obtener y la recomendación de Nutanix por parte de una persona cercana a Joan, acabó por inclinar la balanza”. Telefónica Empresas, partner de Nutanix en este proyecto, considera que es el claro ejemplo de shadow IT, que elimina drásticamente la carga de trabajo de los departamentos de TI.

La serie 8000 de Nutanix incorpora Data Locality, que funciona con disco rotacional, a diferencia de la tecnología All-flash con la que antes trabajaba Copisa, y la experiencia no ha podido ser más satisfactoria. “Hay algo de magia que permite que el rendimiento sea espectacular. La latencia es mínima y facilita un acceso inmediato a todos los datos”, expone Joan Morató.

BENEFICIOS

Para Joan Morató, otro de los grandes beneficios de haber trabajado con Nutanix y Telefónica es que apenas surgieron contratiempos durante la implantación, y esas mínimas incidencias fueron resueltas de manera perfecta. “Ver que la plataforma funciona y no tener dolores de cabeza es sin duda lo mejor que nos ha pasado en los últimos meses a escala de TI —matiza Joan Morató—. Previamente, tuve la oportunidad de comprobar cómo funcionaba Nutanix en otra empresa y me di cuenta in situ de que esta solución era diferente y podía ofrecer a Copisa lo que necesitábamos”.

En el día a día del grupo constructor es muy importante contar con un sistema tecnológico bien afinado, que no ponga “palos en la carretera” a la productividad, según el símil empleado por su responsable de Sistemas. En ningún momento el negocio se vio afectado, al contrario, ha encontrado una palanca de crecimiento en la nueva plataforma.

SAP, Microsoft Exchange y SharePoint son las aplicaciones de misión crítica para Copisa en una arquitectura con unas 120 máquinas virtuales. “El estrés de tareas diarias ha disminuido porque tenemos un sistema que funciona como un coche autónomo, sin duda la diferencia más sustancial es la facilidad con la que

gestionamos el entorno. Somos capaces de recuperar cualquier archivo en cuestión de segundos y esto contribuye a destensar un departamento de TI que no va sobrado de recursos”, sostiene Joan Morató.

Desde el punto de vista del partner, Santi Salom destaca que “trabajar y explicar a las empresas cómo funciona Nutanix es equiparable a hablar de Tesla en automoción. Ambas compañías cuentan con la última tecnología y la atención del CIO en nuestro caso está garantizada”.

PRÓXIMOS PASOS

“Nutanix será un player preferente en el futuro porque tenemos claro que nos dirigimos hacia un modelo híbrido, donde combinaremos las aplicaciones en la nube con sistemas legacy que no tiene sentido llevar a cloud por diferentes motivos”, aclara Joan Morató. “Es posible que si continuamos creciendo en otras geografías como en América, donde tenemos importantes proyectos en Panamá y Costa Rica, necesitemos la ayuda de Nutanix para ampliar nuestra capacidad de servicio”.



T. 855.NUTANIX (855.688.2649) | F. 408.916.4039
info@nutanix.com | www.nutanix.com | [@nutanix](https://twitter.com/nutanix)

©2021 Nutanix, Inc. Todos los derechos reservados. Nutanix, el logotipo de Nutanix y todos los nombres de productos y servicios mencionados aquí son marcas registradas o marcas comerciales de Nutanix, Inc. en los Estados Unidos y otros países. Todas las demás marcas mencionadas en el presente lo son solo para fines de identificación y pueden ser marcas registradas de sus respectivas empresas.